



Vollzeit

Vertrieb Baustoffe, Hochbau

Deine Aufgaben:

Als Vertriebler im Bereich Baustoffe & Hochbau betreust Du unsere gewerblichen Kunden aus der Handwerks- und Baubranche professionell und umfassend. Auch private Kunden und Häuslebauer sind bei Dir an der richtigen Adresse. Du berätst fachlich kompetent. Du erstellst Preiskalkulationen und verfolgst erstellte Angebote bis zum Kaufabschluss. Nach dem Kauf stehst Du dem Kunden für Rückfragen und Reklamationen zur Verfügung und pflegst die Beziehung zum Kunden. Auch bist Du für die effiziente Bestandsplanung verantwortlich und löst Bestellungen aus.

Dein Profil:

- Freude an der Vertriebstätigkeit & Interesse an der Baubranche
- Freude im Umgang mit Menschen
- Lernbereitschaft in Bezug auf neue Prozesse & Produkte
- Belastbarkeit, Teamfähigkeit & Bereitschaft zu besten Vertriebsleistungen
- Vorzugsweise kaufmännische Berufsausbildung und/oder Erfahrung in der Baubranche / im Vertrieb

Wir bieten:

- Kleine, kompetente Teams & flache Hierarchien
- Abwechslungsreiche Tätigkeiten im Handels- und Vertriebsalltag
- Verschiedenste Weiterbildungsmöglichkeiten bei Produktkenntnis und Vertriebsfähigkeiten
- Geregelte Arbeitszeiten
- Weitere exklusive Mitarbeitervorteile

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung mit Angabe des nächstmöglichen Eintrittstermins und der Gehaltsvorstellung!

Ansprechpartner: Joshua Georgi (j.georgi@rhg-bauzentrum.de, 037464/877-137)

[Jetzt online bewerben!](#)